

Doelen: herkennen & analyseren & beoordelen

- meningen & argumenten
- non-verbale communicatie
- retorica

Duur: 120 min

Thema: Politiek



www.depers.nl

Opdracht 1 **Overtuigingskracht**

Voormalig president Obama stond bekend als een overtuigend spreker. Eind 2015 sprak hij de Amerikaanse bevolking toe over het normaliseren van vuurwapenbezit. Hij raakte geëmotioneerd. Kijk naar een deel van [Obama's toespraak](#) (start na 6:20 minuten.)

Geloof je hem? Hebben zijn tranen overtuigingskracht? Noteer je gedachten hierover in 3 à 5 zinnen. Vertel tijdens het volgende Skype-gesprek aan je docent of je Obama gelooft of niet en waarom.

Opdracht 2 **Leuzen & Slogans**

Tranen kunnen een middel zijn om iemand te overtuigen. Een ander overtuigingsmiddel zijn spandoeken met leuzen:





Deze demonstranten protesteren tegen de gasboringen in Groningen omdat het noorden van deze provincie de laatste jaren vaak getroffen wordt door aardbevingen ten gevolge van de jarenlange gaswinning.

Leuzen zijn kort en krachtig. Ze spelen met woorden.

- Noteer iedere leus en benoem de kracht ervan.
- Welk spandoek overtuigt jou het meest? Waarom?

- c. Behalve kort en krachtig, kan een leus ook nog andere kenmerken hebben. Denk bijvoorbeeld aan beeldend taalgebruik, rijm, alliteratie. Schrijf voor elke leus een opvallend kenmerk op.

Opdracht 5 **Toespraak**

In november 2016 hield oud politicus, wetenschapper en schrijver Jan Terlouw een toespraak in het tv-programma 'De wereld draait door'. Misschien ken je een paar van zijn bekendste boeken zoals De koning van Katoren of Oorlogswinter. Zijn pleidooi riep ontzettend veel reacties op. Er werd zelfs gesproken van 'het touwtje van Terlouw'. Kijk en luister naar zijn pleidooi en analyseer waarin de kracht van zijn toespraak ligt.

Pleidooi

[Pleidooi van Jan Terlouw](#), 30 november 2016

'De wereld draait door' 30-11-2016

Analyseer de toespraak van Terlouw met behulp van onderstaand schema. Beschrijf in de lege vakken hoe Terlouw gebruik maakt van overredingsmiddelen.

Pleidooi	Jan Terlouw	Overtuigend? ja / nee
Ethos		
Logos		
Pathos		
De boodschap		
Lichaamshouding		
Gebaren		
Mimiek		
Kleding		
Ruimte		